

Universidad Tecnológica Nacional Facultad Regional Córdoba Ingeniería en Sistemas de Información

HABILITACIÓN PROFESIONAL

Curso: 4K1

<u>Año</u>: 2009

Profesores:

Ing. Julio Zohil Ing. Francisco Aquino Ing. Natalia Jaime

Organización: Servicio Técnico Paolo

<u>Actividad</u>: Servicio de asesoramiento, instalación y mantenimiento de equipos informáticos, redes y telefonía.

Tema: Manual de Procedimientos

Metodología: Proceso Unificado de Desarrollo de Software

Integrantes:

Bagatello, Gabriela (Leg. N° 23197) Llampa, Roxana (Leg. N° 41278) Tula, Vladimir (Leg. N° 38995)



Índice

Índice	
1. Introducción	
2. Procesos principales del negocio	
2.1 Procedimiento: Gestión de Empleados	
2.2 Procedimiento: Gestión de Clientes	5
2.3 Procedimiento: Gestión de Proveedores	
2.4 Procedimiento: Gestión de Orden de Trabajo	11
2.5 Procedimiento: Gestión de Reclamos	



1. Introducción

El manual de procedimientos contendrá la descripción de las actividades que deberán seguirse en la realización de las funciones principales y de soporte, con el fin de normalizar las tareas que se desarrollan y ver claramente la documentación que circula entre las distintas áreas dentro de la Empresa.

En el manual se incluye los puestos o unidades administrativas que intervienen, precisando su responsabilidad y participación, lo cual permitirá conocer el funcionamiento interno en lo que respecta a descripción de tareas, ubicación, requerimientos y a los puestos responsables de su ejecución.

Además, ayuda al análisis o revisión de los procedimientos del sistema, interviene en la consulta de todo el personal, aumenta la eficiencia de los empleados, indicándoles lo que deben hacer y cómo deben hacerlo. También ayuda a la coordinación de actividades y evitar duplicidades.



2. Procesos principales del negocio

- Gestión de Empleados
- Gestión de Clientes
- Gestión de Proveedores
- Gestión de Orden de Trabajo
- Gestión de Reclamos

2.1 Procedimiento: Gestión de Empleados

> Objetivo

Indicar el procedimiento a seguir relacionado a la administración de los empleados de la Empresa, detallando las diferentes áreas intervinientes, llevando un control y seguimiento de los mismos con los documentos que se manejan, a fin de alcanzar los objetivos propuestos.

Límite

Desde que se incorpora un nuevo empleado técnico hasta la asignación del mismo al horario de guardia.

Ámbito de aplicación

Este procedimiento se aplicará en toda la empresa (Áreas: Marketing y Ventas, Compras, Administración, Hardware, Software y Redes).

> Introducción

Este proceso abarca la incorporación de un nuevo empleado técnico, al cual se le asignará primero un cargo, un perfil y un área. Luego se le designará horarios de guardia.

Sectores relacionados

- AREA SOFTWARE
- AREA HARDWARE
- AREA REDES

Formularios involucrados

• Informe de Cronograma de Actividades (Figura 1)

Cuerpo principal

✓ Incorporar un nuevo Empleado Técnico

Cuando se incorpora un nuevo Empleado en la empresa, el Administrador toma los datos del empleado, asignándole un usuario y un perfil.

Para registrar un Empleado se ingresa a la opción "Gestión Usuarios - Empleados".



✓ Asignación de horario de guardias al Empleado Técnico

Una vez incorporado el Técnico, el mismo es controlado por el Supervisor del Área correspondiente, el cual le asigna los horarios de guardia para brindar los servicios.

Para asignar el horario el Supervisor ingresa a la opción "Gestión Usuarios – Asignar Guardia".

➤ Anexo:

	Crc Período	nograma de Activ Desde: 28/01/2012	vidades Hasta: 05/0	2/2012	Tolef	
						fin
Técnico	Marquez Juan	Área	Software	Fecha visita	Hora visita	Horas estimada
N° Orden	26			29/01/2012	15:00:00	1
Cliente	Gonzalo					
Domicilio	(Sucursal 1) Los T	icas 333				
Contacto	Marcos	Teléfo	mo 3514255554			
Equipo afectado 320 GB		Ubicac	Ubicación			
		Proble	ma indicado por	el cliente:		
				Faltan cor	ntroladores	



2.2 Procedimiento: Gestión de Clientes

> Objetivo

Indicar el procedimiento a seguir relacionado a la incorporación de un nuevo cliente, la registración del contrato del mismo, detallando el abono elegido, los contactos según las sucursales del cliente y los equipos en cada una de ellas, llevando un control y seguimiento de los mismos, a fin de alcanzar los objetivos de la Empresa.

Límite

Desde que se incorpora un nuevo cliente hasta la registración de los equipos del mismo.

Ámbito de aplicación

Este procedimiento se aplicará en toda la empresa (Áreas: Marketing y Ventas, Compras, Administración, Hardware, Software y Redes).

> Introducción

Este proceso abarca la incorporación de un nuevo cliente, al cual se le especificará un contrato, un abono y sus equipos correspondientes.

Sectores relacionados

ADMINISTRACIÓN

> Formularios

- Informe de Vencimientos de Contratos (Figura 2)
- Informe de Componentes en Equipos (Figura 3)
- Informe de Actualización en Equipos (Figura 4)

Cuerpo principal

✓ Incorporar un nuevo Cliente

Comienza cuando el Cliente se contacta con la empresa para solicitar nuestros servicios, se procede a la registración del mismo, determinando datos personales y sus sucursales.

Para inscribir un Cliente se ingresa a la opción "Gestión Clientes".

✓ Asociar el Contacto

Comienza cuando se registran las sucursales del Cliente, incorporando los contactos relacionados y el medio de comunicación de estos (vía mail, telefónico, etc.) para cada una de las sucursales.

Para asociar un Contacto se ingresa a la opción "Gestión Clientes - Contactos".



✓ Definir el Contrato

Luego de la incorporación del cliente se procede a la determinación del contrato asociado (eventual/abonado), la especificación del tipo de abono acordado, los servicios que se incluyen en éste y el precio correspondiente.

Para determinar un Contrato se ingresa a la opción "Gestión Clientes - Contrato", para asociar un tipo de abono se ingresa a la opción "Gestión Clientes – Abonos Vigentes" y para determinar los servicios se ingresa a la opción "Gestión Clientes – Servicios Vigentes".

✓ Relevamiento de Equipos del Cliente

Una vez incorporado el cliente, se procederá al relevamiento de los equipos que se encuentran en cada una de las sucursales. En este procedimiento también se especificará los componentes que constituyen cada equipo.

Para especificar los equipos se ingresa a la opción "Gestión Clientes - Equipos".

> Anexos:

	Ir	nforme de contrat	os a vencer		Telefonia	
	Período	Desde: 05/02/2012	Hasta: 06/03/20	01	Redes	3D
Nº Contrato	Cliente	Tipo de Abono	Precio	Alta	Vigencia	Vencimiento
7	Gomez, Miriam	Basico (Mensual)	\$ 180,00	26/01/2012	26/01/2012	26/02/2012
2	Sena, Ricardo	Intermedio (Mensual)	\$ 250,00	12/12/2011	01/01/2011	31/07/2012
				1 Take Labora		

Figura 2

		Componente	s por Equipo		Itoe saletia settua Telefonia Recies
Cliente:	Sosana Pedro S	5.A.			
Domicilio	: (Casa central) 2	?7 de abril 135			
N° Serie	Equipo	Área empresa	Ubicación	Nº Serie	Componente
28	Cooler 80x80mm	Deposito	Deposito		
1	Gabinete de PC	Ventas			
				12	Winzip
				11	office 2000
				10	1 TB
				8	CD/DVD RW 52X
				5	SSI
41	office 2010	Ventas			



		Actualiza	ciones real	izadas		jusé Alberto Belliún Telefonia Redes	
Cliente:	Sosana Pedro S	5.A.					
Domicili	d: (Casa central) 2	27 de abril 135					
Nº Serie	Equipo	Área empresa	Ubicación	Fecha Baja	Nº Serie	Componente	Fecha Baja
14	LX-300	Deposito	A la derecha de la	a puerta 08/12/2011			
28	Cooler 80x80mm	Deposito	Deposito				
16	LX-300+	Ventas		08/12/2011			
41	office 2010	Ventas					
1	Gabinete de PC	Ventas					
					3	WinRar	05/12/2011
					4	320 GB	05/12/2011
					9	500 GB	05/12/2011
					2	office 2007	05/12/2011
					12	Winzip	
					5	SSI	
					8	CD/DVD RW 52X	
					10	1 TB	
					11	office 2000	
17	Laser JET 1018	Ventas		18/12/2011			



2.3 Procedimiento: Gestión de Proveedores

> Objetivo

Indicar el procedimiento a seguir relacionado a la incorporación de un nuevo proveedor, la registración de las ordenes de compra realizadas al mismo, la incorporación de los productos solicitados y la actualización de los precios de éstos, con el fin de llevar un seguimiento de los mismos y alcanzar los objetivos propuestos.

Límite

Desde que se incorpora un nuevo proveedor hasta la registración de las ordenes de compra recibidas.

Ámbito de aplicación

Este procedimiento se aplicará en toda la empresa (Áreas: Marketing y Ventas, Compras, Administración, Hardware, Software y Redes).

> Introducción

Este proceso abarca la incorporación de un nuevo proveedor a la empresa, el pedido de productos al mismo y el seguimiento de las Órdenes de Compra.

Sectores relacionados

COMPRAS

> Formularios

- Informe de Productos Adquiridos (Figura 5)
- Informe de Estado de Proveedores (Figura 6)

Cuerpo principal

✓ Incorporar un nuevo Proveedor

Comienza cuando el Proveedor se contacta con la empresa para brindar sus productos, se procede a la registración del mismo, determinando sus datos personales, su domicilio y el contacto relacionado.

Para inscribir un Proveedor se ingresa a la opción "Gestión Proveedores - Proveedores".

✓ Confeccionar Orden de Compra

Comienza cuando el Encargado de Compras decide realizar el pedido de productos faltantes, a un Proveedor en particular, en virtud del estado del mismo y mercadería ofrecida por el mismo (catálogo).



Para generar una Orden de Compra se ingresa a la opción "Gestión Proveedores – Orden de Compra".

✓ Recepción de Productos

Una vez registrada la Orden de Compra, al momento de recepción de los productos, el Encargado de Compras procederá a cotejar lo entregado por el Proveedor en función de lo solicitado, actualizando el estado de la Orden.

Para generar una Orden de Compra se ingresa a la opción "Gestión Proveedores – Orden de Compra".

✓ Actualización precio de artículos

Comienza cuando el Proveedor avisa a la empresa que ha modificado los precios de los artículos que componen su catálogo de productos, pudiendo modificar el precio de un producto puntual o de todos los que éste nos brinda.

Para realizar la actualización del precio de los artículos se ingresa a la opción "Gestión Proveedores – Precio de Artículos".

✓ Incorporar un nuevo Producto

Cuando recibimos un nuevo producto de uno de nuestros proveedores o se detecta en el relevamiento de los equipos del cliente, se procede a la clasificación del producto según corresponda a las distintas Marcas, Familias, Subfamilias y Modelos para la registración del mismo.

Para realizar la incorporación de una nueva marca de productos se ingresa a la opción "Gestión de Stock – Marca".

Para realizar la incorporación de una nueva familia de productos se ingresa a la opción "Gestión de Stock – Familia".

Para realizar la incorporación de una nueva subfamilia de productos se ingresa a la opción "Gestión de Stock – Subfamilia".

Para realizar la incorporación de un nuevo modelo de productos se ingresa a la opción "Gestión de Stock – Modelo".



➤ Anexos:

	Informe de	Producto	os Adqu	iiridos	josé Alberto Belltón Soft Tetefonia	
	Período Desde:	05/02/2011	l Hasta:	05/02/2012	Redes	E.
Producto	Proveedor	Cantid Ca	lad de Ord. ompra	Cantidad Pedida	Cantidad Entregada	Monto Adeudado
3 Parlantes 120 W						
	Perez, Juan[1]		3	35	0	\$ 245,00
	Gomez, Cristian[3]		2	8	0	\$ 320,00
		Totales:	5	43	0	\$ 565,00
59 CD/DVD RW 52X			-8-8-			
	Gomez, Cristian[3]		2	62	2	\$ 9.600,00
		Totales:	2	62	2	\$ 9.600,00
60 Cooler 80x80mm						
	Perez, Juan[1]		1	41	0	\$ 5.125,00
	Gomez, Cristian[3]		1	5	5	\$ 0,00
		Totales:	2	46	5	\$ 5 125 00

Figura 5

Periodo: Desde: 01/05/2011 Hasta 01/01/2012 Proveedor Estado Desde Motivo 1 Perez Juan SRL Vigente 08/08/2011 Catalogo muy completo Suspendido 01/10/2011 Demora en la entrega de mercaderia De baja 10/10/2011 Exceso en la modificacion de los precios 2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos		Infor	me de esta	ido de Pi	roveedores	Jesé Alberte Bellitin Soft Telefonia
Proveedor Estado Desde Motivo 1 Perez Juan SRL Vigente 08/08/2011 Catalogo muy completo Suspendido 01/10/2011 Demora en la entrega de mercaderia De baja 10/10/2011 Exceso en la modificacion de los precios 2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos		Periodo:	Desde: 01/05/2	2011	Hasta 01/01/2012	Redes
1 Perez Juan SRL Vigente 08/08/2011 Catalogo muy completo Suspendido 01/10/2011 Demora en la entrega de mercaderia De baja 10/10/2011 Exceso en la modificacion de los precios 2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos	Proveedor		Estado	Desde	Motivo	
Vigente 08/08/2011 Catalogo muy completo Suspendido 01/10/2011 Demora en la entrega de mercaderia De baja 10/10/2011 Exceso en la modificacion de los precios 2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos	1 Perez Juan SRL					
Suspendido 01/10/2011 Demora en la entrega de mercaderia De baja 10/10/2011 Exceso en la modificacion de los precios 2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos			Vigente	08/08/2011	Catalogo muy	completo
De baja 10/10/2011 Excess en la modificacion de los precios 2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos			Suspendido	01/10/2011	Demora en la	entrega de mercaderia
2 El Industrial Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos			De baja	10/10/2011	Exceso en la l	modificacion de los precios
Suspendido 01/08/2011 Bajo la calidad de los productos	2 El Industrial					· · ·
			Suspendido	01/08/2011	Bajo la calidad	d de los productos
De baja 26/09/2011 Incumplimientos reiterados			De baja	26/09/2011	Incumplimiento	os reiterados
3 AG Insumos	3 AG Insumos					·
Vigente 01/05/2011 Demora en la entrega de la mercaderia			Vigente	01/05/2011	Demora en la	entrega de la mercaderia
4. Peullinich Fabio SA	4 Paulinich Fabio S	<u></u>				·
Vicente 0206/2011 Buen catalogo			Vigente	02/06/2011	Buen cetalogr	
						·
7 Miranda Pablo	7 Miranda Pablo					
Vigente 05/05/2011 Catalogo muy completo			Vigente	05/05/2011	Catalogo muy	completo
8 Galeano Martin	8 Galeano Martin					
Vigente 07/06/2011 Catalogo muy completo			Vigente	07/06/2011	Catalogo muy	completo
Suspendido 10/10/2011 Demora en la entrega de mercaderia			Suspendido	10/10/2011	Demora en la	entrega de mercaderia



2.4 Procedimiento: Gestión de Orden de Trabajo

> Objetivo

Indicar el procedimiento a seguir relacionado con la administración de las Órdenes de Trabajo, detallando las diferentes áreas intervinientes, llevando un control y seguimiento de las mismas con los documentos que se manejan, a fin de alcanzar los objetivos propuestos.

Límite

Desde el ingreso de la Orden de Trabajo Técnico hasta la registración del trabajo efectuado en la misma por el técnico asignado.

Ámbito de aplicación

Este procedimiento se aplicará en toda la empresa (Áreas: Marketing y Ventas, Compras, Administración, Hardware, Software y Redes).

> Introducción

La empresa cuenta con distintas Áreas Técnicas, quienes son las responsables de la realización de las tareas operativas en los equipos de los clientes, para llevar a cabo dicha actividad, se debe registrar la solicitud en la Orden de Trabajo.

El proceso de Orden de Trabajo consiste en tomar el pedido del cliente previamente registrado, especificando el lugar de trabajo a realizar la tarea y el equipo que debe ser reparado.

Sectores relacionados

- AREA SOFTWARE
- AREA HARDWARE
- AREA REDES

> Formularios

- Informe de Trabajo Realizado (Figura 7)
- Informe de tareas pendientes (Figura 8)
- Informe de tiempo insumido por trabajos técnicos (Figura 9)
- Informe de trabajo demorado en la finalización (Figura 10)
- Informe de trabajos finalizados en tiempo y forma (Figura 11)
- Informe de trabajos realizados por técnicos (Figura 12)
- Informe de trabajos técnicos por estado (Figura 13)



Cuerpo principal

✓ Generación de la Orden de Trabajo

Esta comienza cuando un cliente solicita un servicio técnico, para lo cual el éste debe estar previamente registrado con sus datos personales, sucursales y equipos relevados.

Para la generación de la orden se deberá identificar el área técnica de incumbencia, según el defecto indicado por el cliente.

Se determinará el lugar a cumplir la tarea y se estimará el tiempo necesario para la realización de la misma.

Para registrar una Orden de Trabajo se ingresa a la opción "Servicio Técnico – Orden de Trabajo".

✓ Asignación de la Orden de Trabajo a un Técnico

Una vez registrada la Orden de Trabajo, el Responsable Técnico efectuará la asignación de la misma al Técnico, según el área de incumbencia del problema informado por el cliente.

El Responsable determina, en función del área, los técnicos para la realización del trabajo; evaluando la disponibilidad horaria de éstos. Luego procede a la asignación del técnico para la realización de la tarea en un día y horario específico.

Para asignar la Orden de Trabajo a un técnico el Responsable ingresa a la opción "Servicio Técnico - Orden de Trabajo - Asignaciones".

✓ Trabajo efectuado

El procedimiento comienza cuando el técnico desea registrar el trabajo realizado según la orden de trabajo asignada. Éste determinará si la tarea se efectuó en base a la descripción de la orden como defecto detectado por el cliente o no.

Luego el técnico identifica la tarea realizada, y deja constancia de los insumos utilizados para la misma.

Para registrar el trabajo efectuado el técnico ingresa a la opción "Servicio Técnico - Orden de Trabajo – Trabajo efectuado".

✓ Actualización del Manual Técnico

Cuando el técnico detecta la existencia de un nuevo problema procede a la actualización del manual técnico, incorporando este nuevo problema en función del área correspondiente.

Para registrar un nuevo problema el Técnico ingresa a la opción "Servicio Técnico – Manual Soporte Técnico – Problemas técnicos".

Luego de incorporar el nuevo problema continuará con la registración de la solución asociada.

Para registrar una nueva solución el Técnico ingresa a la opción "Servicio Técnico – Manual Soporte Técnico – Soluciones técnicas".



✓ Cancelación de Orden de Trabajo Técnico

Para cancelar la Orden de Trabajo, el Técnico ingresa a la opción "Servicio Técnico - Orden de Trabajo – Cancelar Orden de Trabajo".

El Técnico deberá seleccionar la Orden de Trabajo que desea cancelar y registrar el motivo de cancelación de la misma.

➤ Anexos:

		T Período	rabajos té Desde: 05/0	cnicos realizad 01/2012 Hasta: (lecé Alberto Bellin OS 05/02/2012	a Soft Telefonia Recles
Area	Cliente	Nº Orden	Técnico	Equipo Afectado	Trabajos Realizados	Insumos Utilizados
Hardw	/are Peolo Poseda	25	Contraras Carlos		cambiar fusor	
	Paulo, nosaua	20	CUllucias, Canos	(38) CD/D YD 11/Y 327	Cambiar rusor	CD/DVD RW 52X
	Sosana, Pedro S.A.	23	Contreras, Carlos	(60) Cooler 80x80mm	Cambiar teclado	
Softwa	are					
	Sosana, Pedro S.A.	7	Pellegrini, Marcelo	(32) Gabinete de PC	Instalar los controladores	

Figura 7

	In	forme de tareas	pendientes	Jesé Alberte Bellitin Soft Tolefonia
	Periodo	Desde: 26/09/200)9 Hasta: 05/02/2012	Redes
Técnico	Nº Orden	Cliente	Domicilio	Equipo Afectado
Marquez, Juan	26	Maldonado, Gonzalo	(Sucursal 1) Los Ticas 333	(7) 320 GB
			Total de ordenes de t	



	×1	Tiempo	o insumidos en t	rabajos técnico	S jusé álba	Hard Soft
	Períoc	lo	Desde: 05/01/2012	Hasta: 05/02/20)12	Redes
Área	Técnico	N° Ordei	n Cliente	Equipo Afectado	Tiempo insumido	Trabajo Realizado
Hardwa	ire					
ç	Contreras, Carlos	25	Paolo, Posada	(59) CD/DVD RW 52X	1	
						El documento no se imprime
0	Contreras, Carlos	23	Sosana, Pedro S.A.	(60) Cooler 80x80mm	া প্ৰ	
						Problemas con el teclado
				Total hs traba	ajadas: 2	

Figura 9

	Informe o Período	le trabajos Desde: 26/	s demorados e 09/2011 Hasta	en la finalización : 05/02/2012	(Te	lefonia Redes	
Área	Técnico Nº Orde	en Cliente	Equipo Afectado	Trabajo Realizado	Ti	empo	
					Estimado	Real	Desfasaje
Software							
	Marquez, Juan						
	2	(1)Sosana	(1) Gabinete de PC		2	3	1
				cambiar fusor			
Hardware							
	Biondi, Jose						
	3	(11)Maldonado	(7) 320 GB		1	2	1
	Contreras, Carlos						
	13	(1)Sosana	(17) Laser JET 1018	}	1	2	1
				cambiar fusor			



2	Trabajos t	écnico _{Desde:}	s finalizado	os en tiempo y Hasta: 05/02/2	forma	Hard Soft Telefonia Redes	K
Area	Razón Social	Nº Orden	Técnico	Equipo Afectado	Trabajos Realizados	Estimado	Realizado
Software						82	22
Jordwora	Sosana, Pedro	Ω.	Pellegrini, Marcelo	(1) Gabinete de PC	Instalar los controladores	2	1
anaware	Sosana, Pedro	23	Contreras, Carlos	(28) Cooler 80x80mm	Cambiar teclado	1	1
	Paolo Posada	25	Contreras Carlos	(29) CD/DVD BM(52X	combior fueor	4	1

Figura 11

	Trabajos realizados por técnico Período Desde: 05/01/2012 Hasta: 05/02/2012								
Área	Técnico	Nro Orden	Cliente	Equipo Afectado	Trabajos Realizados	Insumos utilizados			
Softwar	e								
	Pellegrini, N	/larcelo							
		7	Sosana, Pedro S.A.	(32) Gabinete de PC	Instalar los controladores				
Hardwa	re								
	Contreras,	Carlos							
		23	Sosana, Pedro S.A.	(60) Cooler 80x80mm	Cambiar teclado				
		25	Paolo, Posada	(59) CD/DVD RW 52X	cambiar fusor				
						CD/DVD RW(52X			

Figura 12

		Trab	Estado	Telefonia		
	Per	iodo	Desde: 05,	/01/2012	Hasta:05/02/2012	Redes
Estado Orden	Área	Técnico	Nº Ord	en Cliente	Domicilio	Equipo Afectado
No Asignada						Served 15
9	Software					
			24	Paolo, Posada	(Casa central) Polonia 256	(59) CD/DVD RW 52X
					Total de Or	denes de Trabajo: 1
3F	lardware					
					Total de Or	denes de Trabajo:
Asignada						
S	Software					
	Ma	rquez, Juan	26	Maldonado, Gor	nzalo 🥂 (Sucursal 1) Los Ticas 33:	3 (38) 320 GB
					Total do Or	deneo de Trabajor d



2.5 Procedimiento: Gestión de Reclamos

> Objetivo

Indicar el procedimiento a seguir relacionado al manejo de reclamos que realizan los Clientes, llevando un control y seguimiento de los mismos a fin de alcanzar los objetivos propuestos por la empresa.

Límite

Desde que el Cliente realiza un reclamo hasta la finalización del mismo.

Ámbito de aplicación

Este procedimiento se aplicará en toda la empresa (Áreas: Marketing y Ventas, Compras, Administración, Hardware, Software y Redes).

> Introducción

Los Clientes de la empresa pueden realizar reclamos sobre un trabajo realizado, de esta manera la Empresa trata de mejorar el servicio que presta a dichos clientes.

Sectores relacionados

- AREA SOFTWARE
- AREA HARDWARE
- AREA REDES

> Formularios

Informe Estados de Reclamos (Figura 14)

> Cuerpo principal:

✓ Atender reclamos

Comienza cuando el Cliente realiza un reclamo. El Responsable Técnico registra dicho reclamo asentando los motivos del mismo, previamente identificando la orden de trabajo correspondiente. Luego, generará una nueva Orden de Trabajo para atender dicho reclamo.

Para registrar un reclamo que realiza un Cliente se ingresa a la opción "Servicio Técnico – Reclamos".



➤ Anexo:

		Reclamo de clientes	Jesé Alberto Bellina Soft Telefonia Redes	
Cliente	Período Nº Reclamo Estado	Desde: 05/01/2012 Hasta: 05/02/2012 Fecha alta Detalle	2 N° OT Equipo	
Perez Juan	3 Vigente	29/01/2012 la impresora no imprime	16 (26)Laser JET 1018	