

INGENIERÍA EN SISTEMAS DE INFORMACIÓN

CÁTEDRA DE PROYECTO - 5KI



PROYECTO: GESTAGRO



CURSO: 5K1

PROFESORES:
ORTIZ, MARÍA CECILIA
MAC WILLIAM, MARÍA IRENE
BARALE, LORENA NATALIA

GRUPO 04

AUTORES:
ANGELI, GUILLERMO
ROMERO PERALTA, ANALÍA
MONTI DAMIÁN

GestAgro

permite digitalizar procesos productivos, mejorando la gestión de tus recursos.

Se contacta al cliente, registrando la información del lote, características y tamaño



1



GA
Gest
Agro

Sistema de Gestión Agropecuario

2

GestAgro genera presupuesto, de acuerdo a la información recaudada por el contratista, características del lote, calidad del suelo, fechas, y da las opciones posible del servicio

Con el Presupuesto aprobado se genera Orden de trabajo



3



4

Se realiza la ejecución de la orden de trabajo y de informan las novedades de avance diario.

Finaliza la Campaña. Se entrega facturación a la entidad externa, junto con la certificación de servicio

5



6

Se utilizo tecnologia de código abierto, **MagigDraw**.(UML), **Visual Studio** (código del sistema), **MySQL** (manejo bases) **CANVA** (diseño), Drive y software del equipo de Google.

UTN*

Facultad Regional Córdoba

Ingeniería en Sistemas de Información
Carrera de Proyecto Final - Grupo 04 - S13

CURSO: S13

PROFESORES:

ORTIZ, ANA CELIA

MAC WILLIAM, ANA KEENE

SARALE, LORENA NATALIA

GRUPO 04

AUTORES:

ARQUELL, GABRIEL

BONOMO, FERRALTA, ANA LIA

MONTI, DANIELA

GestAgro

Romero Peralta Analía - Angeli Guillermo – Damián Monti

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA NACIONAL, Facultad Regional Córdoba

Abstract

GestAgro (Sistemas de Gestión Agropecuario) fue diseñado con el fin de digitalizar los procesos de gestión de servicios rurales que hasta ese momento se realizaban de manera manual y basados en la experiencia personal de los miembros de la empresa. Está destinado a los contratistas rurales que, por el impacto de la pandemia a nivel mundial causada por el COVID-19 en 2020, debieron transformar sus procesos de trabajo y digitalizarlos para continuar brindando sus servicios.

Palabras Clave

Servicios agropecuarios, procesos de desmalezado, rastrillado y enrollado de pasturas. Heno de alfalfa.

Introducción

GestAgro es un producto que surge por el pedido de contratistas rurales que brindan el servicio de rollos de pasturas. La administración y planificación de los procesos era informal basados solo en la experiencia. La producción de heno de alfalfa, es un plan comúnmente empleado en los sistemas ganaderos de todo el mundo a fin de aprovechar los excedentes de producción de buen pasto de ciertas épocas del año con buenas condiciones de precipitaciones, temperatura y radiación, para ser almacenados y después entregados a los animales en períodos del año con pobre oferta forrajera. El proceso de producción de heno a modo de rollos, se inicia con el corte de la pastura para su secado al aire independiente exponiéndola a la acción del sol y la temperatura, la cual después de ser removida para apurar su secado por medio de rastrillado, es recogida confeccionándose los rollos. Al final dichos son almacenados hasta entonces de su consumo o comercialización. En la actualidad la henificación es empleada no solo para cubrir “baches” forrajeros sino

además en busca de incrementar la eficiencia de los sistemas ganaderos.

Elementos del Trabajo y metodología

La Metodología, es el Proceso Unificado de Desarrollo (PUD).

Cumple, básicamente con los mismos requisitos en cada una de las etapas, presentando muy buenas herramientas para la obtención de cada uno de los modelos. Esta metodología permite ver al sistema como un conjunto de objetos que interactúan entre sí para lograr satisfacer las necesidades del mismo. Este modelo es organizado como una colección de unidades atómicas (los OBJETOS) constituidas por datos y funciones, que interactúan entre sí. Además, sugiriendo así la idea de que, a través de esta metodología, se admite la existencia de dos tipos de modelos: el de negocio y el de sistema.

Al ser un modelo existente, acostumbrado a la toma de decisiones, basado en la experiencia previa para el análisis y planificación, la transformación por comprender es que es algo más profundo que un mero cambio operativo.

Haciendo foco en los siguientes aspectos:

- **Los individuos:** comprender, adaptarse y comprometerse al cambio planteado. El cambio se debería ver como una optimización y no como una amenaza.
- **Los equipos:** son grupos que su rol es fundamental, sin estar dentro del sistema, son los contratistas, asesores y contadores. Potenciar un buen sistema de comunicación e intercambio en este nuevo ámbito son las claves para un trabajo colaborativo eficiente.
- **Los procesos:** Es necesario tener bien definidos los procesos claves del negocio y los que hacen a la rutina de trabajo. A

estos se los debe eficientizar con la automatización y digitalización. Deben costar menos dinero y sobre todo tiempo. Para eso se deben identificar inputs y outputs con nuestros proveedores y clientes internos en la organización.

Resultados

Producir Organigramas por fases, con identificación de las interrelaciones entre los subsistemas, tendientes a optimizar la interacción externa, con Consumidores y Proveedores; e interna, con Operarios y Mandos Medios.

Mejorar el registro, el almacenamiento, la disponibilidad, el procesamiento y la estabilidad de la información; identificando y analizando generalmente y especial los Puntos de vista Críticos de Control, permitiendo la corrección de errores en tiempo real y el rediseño de los sistemas productivos, operativos y logísticos.

Integrar tecnología digital, móvil y Satelital que posibilite crear reportes productivos, comerciales e impositivos, tendientes a eficientizar la organización, el flujo de insumos y productos, las ordenes de trabajo y los cierres de operaciones.

Integrar Servicios extras de Asesoría y Vinculación estratégica entre el Comprador y los diversos estamentos institucionales del Sector Agropecuario, Financiero y Tecnológico Local, Provincial y Nacional.

Discusión

El Covid-19 aceleró en poco tiempo un proceso que tal vez se pensaba en años. Obligó a cambiar y adaptarse a una nueva forma de comunicación, y el campo no fue ajeno a ello.

El sector AgTech, en el que se combinan la agricultura, ganadería, la tecnología y los servicios basados en el conocimiento (SBC), es uno de los sectores con mayor potencial de crecimiento en la economía argentina.

En la provincia de Córdoba existen 72 empresas AgTech de las cuales el 63% se concentran en el área de agricultura y ganadería de precisión con desarrollo de software de gestión (por lo general para procesamiento de datos, generación de información y realización de prescripciones) y de software en combinación con hardware y equipamiento tecnológico más completo. Un 35% no tuvo ningún tipo de apoyo y el resto recibió Aportes No Reintegrables o fondos de programas públicos o inversiones de capital privado.

La necesidad de digitalizar los procesos, ya es una necesidad, y nos pone en condiciones a acceder a Programas y beneficios que dan programas como BPAs 2021, tanto a nivel provincial como nacional.

Conclusión

El proceso de creación es lento, se cimienta con emprendedores que fracasan, que acumulan conocimientos y vivencias, que aprenden y vuelven a emprender, cada vez con más aciertos y advierten que para apuntalar el proceso se tienen que propiciar conexiones colaborativas directas.

GestAgro permitirá organizar por etapas, con identificación de las interacciones entre los subsistemas, tendientes a optimizar la relación externa, con Clientes y Proveedores; e interna, con Operarios y Mandos Medios.

Mejorar el registro de datos, el almacenamiento, la disponibilidad, el procesamiento y la seguridad de la información; identificando y analizando en general y particular los Puntos Críticos de Control, permitiendo la corrección de errores en tiempo real y el rediseño de los sistemas productivos, operativos y logísticos.

Incorporar tecnología digital, móvil y Satelital que permita generar reportes productivos, comerciales e impositivos, tendientes a eficientizar la planificación, el

flujo de insumos y productos, las ordenes de trabajo y los cierres de operaciones.

Incorporar Servicios adicionales de Asesoría y Vinculación estratégica entre el Cliente y los distintos estamentos institucionales del Sector Agropecuario, Financiero y Tecnológico Local, Provincial y Nacional.

Agradecimientos

Queremos agradecer a nuestra tutora y JTP Ing. Ma. Irene Mac William quien nos acompañó en todo el proceso, asesorándonos y brindando apoyo. A la Ing. Claudia Castro que nos permitió pertenecer al programa de Tutoría de Finalización de carrera.

También queremos agradecer a toda la cátedra de 'Proyecto Final' que mediante las exposiciones realizadas a lo largo del año nos fueron inspirando a mejorar y recomendando nuevas ideas.

Referencias

- [1] <https://www.argentina.gob.ar/inta>
- [2] <https://www.infocampo.com.ar>
- [3] <https://www.google.com>
- [4] <https://www.universia.net/ar/actualidad/orientacion-academica>

Datos de Contacto:

- *Angeli Guillermo - Legajo: 27994
guillermo.angeli@gmail.com*
- *Romero Peralta Analía- Legajo: 21460
aromeroperalta@gmail.com*
- *Monti Damián - Legajo: 54957
damianmonti@gmail.com*